

## LA VACA

### Cómo deshacernos de las excusas que nos impiden triunfar

#### [ El Reto ]

Uno de los grandes retos que enfrentan los empresarios y distribuidores independientes en la industria de la venta directa y el multinivel es superar sus propias limitaciones, resultado de las excusas, justificaciones y falsas creencias que condicionan su vida, y que limitan el nivel de éxito que suelen experimentar en su negocio. El verdadero enemigo del éxito no es el fracaso, como muchos piensan, sino el conformismo. La vaca simboliza todo aquello que nos mantiene atados a una vida de mediocridad. Representa toda excusa, pretexto, creencia o justificación que nos invita a conformarnos con segundos lugares y nos impide lograr nuestras metas personales, profesionales o de negocios. Excusas como: “No tengo tiempo”, “Mi pareja no me apoya”, “Soy muy tímido”, “No soy buen vendedor”, “No conozco a nadie”, “El producto es muy caro”, “Mi grupo es muy perezoso”, o “No tengo líderes en mi grupo”, impiden a los distribuidores utilizar su verdadero potencial y construir un negocio exitoso.

#### [ La Solución ]

Basado en su bestseller La Vaca, el doctor Camilo Cruz ha desarrollado un seminario para ayudar a empresarios y distribuidores a deshacerse de uno de los más grandes enemigos del éxito: el conformismo –esa actitud de mediocridad que conduce al fracaso. Los participantes, aprenderán a enfocarse en sus fortalezas en lugar de concentrarse en sus debilidades. Descubrirán cómo desarrollar un estado mental que les permita transformar sus sueños en metas y sus metas en acción.

#### [ Los Resultados ]

“La Vaca” motivará a las personas a desarrollar una actitud mental positiva para alcanzar un alto nivel de productividad en el desarrollo de su negocio. Cuando aprendemos a vencer nuestros temores y enfocarnos en nuestras fortalezas alcanzamos resultados nunca antes imaginados. Los grupos aprenderán a mantener un alto nivel de motivación y aquellos empresarios que se han estancado, renovarán su entusiasmo para expandir nuevamente su negocio.

### Algunos temas incluidos en esta extraordinaria presentación son:

- Las cinco excusas más comunes en los negocios y cómo eliminarlas.
- Superando nuestras debilidades enfocándonos en nuestras fortalezas.
- En el negocio también las excusas y las falsas creencias se duplican.
- Enfocándose en el entusiasmo inicial que lo motivó a comenzar su negocio.
- Cómo eliminar los miedos y temores más comunes en el negocio.
- Superando los rechazos y aprendiendo de las caídas y los fracasos.
- Cómo conseguir resultados extraordinarios vendiendo y auspiciando.
- Cómo crear y mantener un gran nivel de motivación en su organización.

#### United States

1669 N.W. 144 Terrace - Suite 210  
Sunrise, Florida 33323  
Teléfono: (954)846.9494 – Fax: (954)846.9484

#### Colombia

Centro Comercial Bulevar Niza.  
Carrera 52 No 125A - 59 Of. 376  
Teléfono: (571)6240681 / 82 - Fax: (571)2535071