

PODER SIN LÍMITES EN LAS VENTAS

Cómo crear clientes para toda la vida

[El Reto]

¿Se imagina que ocurriría si cada cliente que compra un producto suyo se convirtiera en un cliente para toda la vida? ¿Qué clase de ingresos tendría si todos sus clientes fueran un 100% fiel a usted? ¿Se ha puesto a pensar que ocurriría con su negocio, si cada persona a la que le vende su producto, o a quien auspicia en su negocio, mantiene esta relación por siempre? El gran reto que enfrenta la mayoría de nuevos distribuidores es aprender cómo vender mejor sus ideas, oportunidades de negocio, productos y servicios.

[La Solución]

Este seminario no es simplemente sobre cómo cerrar una venta o auspiciar un nuevo miembro; este programa le enseñará cómo convertirse en un profesional de las ventas. Descubra cómo incorporar persuasión y efectividad en cada una de sus presentaciones, administrar mejor su tiempo y triplicar su productividad. Aprenda como convertir cada “No” en un “Si” rotundo. Conviértase en un experto en descubrir las necesidades de su cliente y prospecto, identificar las objeciones más comunes y evitar que ellas se conviertan en obstáculos.

[Los Resultados]

Una de las pocas ventajas competitivas con que aún cuentan las empresas es la atención y el servicio al cliente. Ofrézcales a ellos un excelente servicio y una gran atención, y no sólo no lo olvidarán, sino que se asegurarán que su empresa triunfe. Este seminario le proporcionará decenas de ideas prácticas que puede poner en acción inmediatamente para crear clientes para toda la vida.

Algunos temas incluidos en esta extraordinaria presentación son:

- La sicología de las ventas.
- Cómo comunicarnos mejor con nuestros clientes.
- ¿Qué está vendiendo? ¿Conoce su producto?
- Vendedor y cliente: ¿retadores o aliados?
- Cómo utilizar las objeciones para cerrar la venta.
- Cinco pasos para identificar las necesidades del cliente y posible nuevo distribuidor
- Tres pilares para crear una cultura basada en el servicio al cliente.
- Cómo pasar de ser vendedores a ser asistentes de comprador

United States

1669 N.W. 144 Terrace - Suite 210
Sunrise, Florida 33323
Teléfono: (954)846.9494 – Fax: (954)846.9484

Colombia

Centro Comercial Bulevar Niza.
Carrera 52 No 125A - 59 Of. 376
Teléfono: (571)6240681 / 82 - Fax: (571)2535071